



UNSERE TECHNOLOGIEN
PACKEN EINIGE DER
GRÖSSTEN HERAUS-
FORDERUNGENDER WELT AN **WAS WOLLEN
SIE BEWEGEN?**

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams eine/n

Technical Sales Manager Optics (w/m/d)

bei Umicore Thin Film Products AG in Balzers

Über Umicore Thin Film Products AG

Perfekte Oberflächen sind unsere Leidenschaft. Umicores Metallabscheidungslösungen kommen bei industriellen und dekorativen Anwendungen zum Einsatz. Wir sind Experten für die Entwicklung metallbasierter Lösungen, die in den Produkten unserer Kunden den entscheidenden Unterschied machen – vom gedruckten Schaltkreis bis hin zu Schmuck und Industrieteilen. Um für die Herausforderungen der Zukunft bereit zu sein, dürfen wir nicht stillstehen. Wir müssen kontinuierlich neue Methoden, Lösungen und Ideen entwickeln. Und da kommen Sie ins Spiel.

Ihre Aufgaben

- Markt- und Kundengewinnung sowie Ausbau der Aktivitäten bei europäischen Gross- und Kleinkunden und ggf. deren Auslandvertretungen sowie das Key Account Management grosser globaler Optics-Kunden
- «Customer Relations Management»
- Technical Sales und technische Beratung/Betreuung beim Kunden
- Erhöhung der Wettbewerbsfähigkeit und Marktanteile durch ein modernes Wettbewerbs- und Marktverständnis mit systematischer Erfassung der Kundenbedürfnisse und der Branchentrends
- Identifikation mit den Kundenbedürfnissen und neuen Produkten
- Angebotserstellung und Kostenkontrolle im zugeordneten Marktgebiet

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Grundausbildung mit technischer Erfahrung. Ingenieurstudium FH (Werkstoffe, Maschinenbau, Physik) oder MBA von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb und Marketing auf dem Gebiet Optic, Optamlic, Vakuum-/Beschichtungstechnologie, Erfahrung in Materialtechnologie von Vorteil
- Etabliertes Netzwerk in der europäischen Optikindustrie
- Freude am Umgang mit technischen Produkten
- Solides Auftreten und Verhandlungsgeschick sowie Zuverlässigkeit und hohes Qualitätsdenken
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift, Französisch und andere Fremdsprachen von Vorteil
- Reisetätigkeit ca. 50%

Das bieten wir

Wir wollen Vorreiter sein – nicht nur als Partner für unsere Kunden, sondern auch gegenüber unseren Beschäftigten. Deshalb schaffen wir eine kollaborative Umgebung, in der wir alle erfolgreich sein können, sowie eine Kultur, die es ermöglicht, Ideen zu teilen, Fähigkeiten weiterzuentwickeln und Karrieren individuell zu gestalten. Wir engagieren uns für den Aufbau einer integrativen Arbeitskultur, die Chancengleichheit für alle bietet – unabhängig von ihren unterschiedlichen Hintergründen. Wie bei einem weltweit führenden - den Konzern üblich, belohnen wir Ihren Beitrag natürlich mit attraktiven Leistungen. Und das ist noch lange nicht alles.

Was wollen Sie bewegen?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Nehmen Sie bitte Kontakt mit uns auf. Umicore Thin Film Products AG | Frau Jacqueline Schmid | Tel.: 00423 388 73 08 | E-Mail: hr.balzers@umicore.com.